
НОВЫЙ САЙТ
АГЕНТСТВО ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГА
+7 (343) 221-00-40
www.novelsite.ru

Образование компании

25.08.2009

2010

Начали заниматься контекстной рекламой Яндекс.Директ

Агентство
Сертифицировано
Яндексом

Сертификация в Яндекс
(каждое полугодие)

с 2012

с 2017

Сертификация в Google
(к сожалению, с 2022 года
Google Ads больше не с нами)

Агентство
Сертифицировано
Google Partners

Сертификация
в Callibri

с 2018



студия №1
по контекстной рекламе
по мнению Рейтинга Рунета.

2018

2 место в рейтинге
агентств интернет-маргетинга
по мнению Рейтинга Рунета

2020

Входим в TOP10
сертифицированных агентств
Яндекс по Директ
в Екатеринбурге

2022

2018

Входим в **TOP-25 студий**
по созданию сайтов
по данным CMSMagazine

2021-2022

1е место в рейтинге агентств
контекстной рекламы по Екатеринбургу
по мнению Рейтинга рунета



2023

Входим в 10 TOP
позиций
Рейтинга рунета

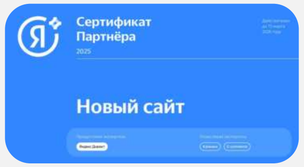
Нашему агентству
исполнилось 15 лет!

2024

2025

13 лет
непрерывной сертификации
Яндекс.Директ + отраслевая экспертиза

Агентство
Сертифицировано
Яндексом



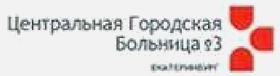
Среди наших клиентов:

«Здоровье 365», « Гармония», « УРО-ПРО», «Живика», Yokohama, « Автоаккумуляторы», «Планета колес», Аграрный Университет, «Водоробот», «100 печей», « Интеллект-фото», «Универбыт», «NetAngels», «Архитектор» и многие другие





















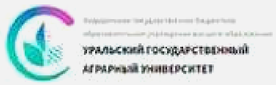
































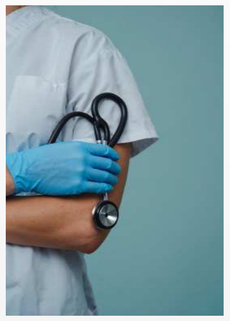




Наши кейсы:











Продвижение федеральной медицинской клиники

Задача: Задача: Создать сайт для клиники, подключить SEO-продвижение и ежемесячно привлекать новых клиентов с контролем стоимости привлечения. Для нового филиала требовалось увеличить поток клиентов.

Решение: Разработали сайт и запустили SEO. Подготовили акции по ключевым направлениям, создали лендинги с акционными услугами. Провели digital-кампанию для повышения узнаваемости бренда, генерации лидов и увеличения обращений в филиалы с низкой загрузкой.



В **8,8 раз** увеличилось кол-во лидов по городу №1
и в **8,5 раз** по городу №2.

На **42%** снизилась стоимость уникального лида

2 новых филиала открыто и запущено

В **4,35 раз** увеличилось CR

Продвижение сети по продаже автоаккумуляторов

Задача: Привлечь покупателей в офлайн и онлайн магазины аккумуляторов, масштабировать в регионы, запустить рекламу опта и вывести на рынок 5 новых марок (2023–2024).

Решение: Запустили контекстную рекламу и продвижение в Яндекс Картах. Кампании проработаны по категориям, брендам и моделям авто. Для новых марок использовали медийную рекламу и промостраницы.



На **33%** увеличилось кол-во целевых действий

В **6 раз** увеличилось количество продвигаемых филиалов

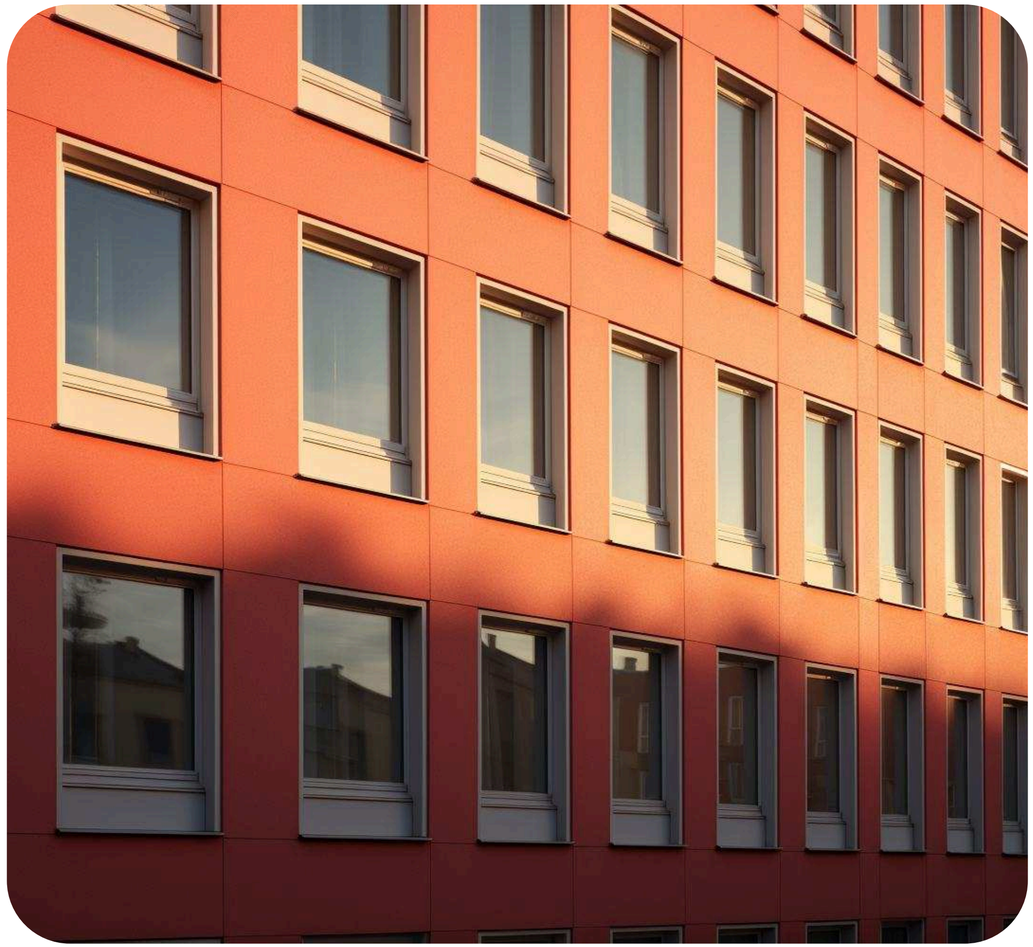
В **2 раза** увеличилось количество кликов

На **38%** подрос CTR

Сайт и заявки для ипотечного центра

Задача: Создать продающий сайт. Привести максимальное количество уникальных лидов для услуги — «Ипотека без первоначального взноса».

Решение: Создали сайт и 2 вспомогательных лендинга на услуги. Разработали рекламную кампанию, направленную на лидогенерацию по услугам «Ипотека без первоначального взноса», «Ипотека за 1 рубль».



На **41%** увеличилось количество заявок через 2 месяца после старта

На **32%** снизилась стоимость заявок через 2 месяца после старта

359 заявок было получено за 1-й месяц работы 2-го филиала

228 заявок в среднем получает клиент с 1 филиала

Продвижение завода по производству 3д забора

Задача: настроить коммуникацию с клиентом, отслеживание обращений через сайт, телефон и почту. Настроить поток заявок на продукцию завода.

Решение: Был подключен коллтрекинг и email трекинг Манго, настроены цели на сайте. Создана рекламная кампания по 20 регионам для лидогенерации по ключевым направлениям. Для увеличения конверсии были внесены правки на сайт, так же было подключено SEO - продвижение сайта. Впоследствии подключили рекламу на Авито.



Стоимость обращения в сезон — **790 руб.** (с учётом всех рекламных кампаний и обслуживания)

Стоимость клика на поиске снизили в **2 раза** по сравнению с прошлым подрядчиком.

115 заявок в неделю получает клиент в сезон

13,2% CTR поисковых кампаний

Контекстная реклама для туристического агентства

Задача: Настроить рекламную кампания для тур.агентства на экскурсионный и пляжный отдых в страны Южной Америки и стран Карибского бассейна.

Решение: Внедрили коллтрекинг и Мультичат. Настроили кампании по направлениям, товарам, ретаргетингу и Look-a-like. Детально проработали таргетинги и тексты, исключив нецелевые запросы на дешёвые туры.



В **5 раз** снизили стоимость целевого действия

На **19%** снизилась стоимость клика на поиске

На **500%** повысилось количество целевых действий на сайте

Контекстная реклама для интернет-магазина товаров для сада и огорода

Задача: Настроить рекламные кампании для интернет- магазина садовых товаров.

Решение: Кампании оптимизированы для привлечения целевой аудитории садовых товаров. Разделены по направлениям и регионам (товарные, ретаргетинг, динамические), увеличены бюджеты и сделан упор на сети. Таргетинги и тексты объявлений детально проработаны.



В **50 раз** увеличилось количество оформлений заказов

На **149%** увеличилось количество кликов в сетях

На **6 776 руб.** снизилась цена цели оформление заказа

Контекстная реклама для доставки роллов и пиццы

Задача: Настроить рекламные кампании для популярного бренда доставки еды.

Решение: Ранее работали только брендовые и товарные кампании.
Мы пересмотрели их структуру и оптимизировали стратегии для привлечения целевой аудитории. Запустили новые направления по пицце, роллам и общим запросам доставки, детально проработали таргетинги и тексты объявлений. Добавили промоакции и рекламу в Телеграм с акционными предложениями.



В **6 раз** увеличилось количество покупок

На **82%** снизилась цена цели покупки

За успешными кейсами стоят:

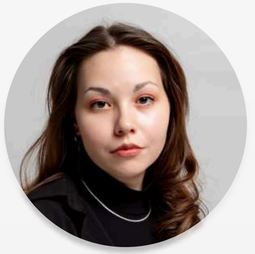
- Руководитель проектов
- Специалисты по контекстной рекламе
- Специалисты по таргетированной рекламе
- SEO-специалист
- Аналитик
- Дизайнер
- Программист





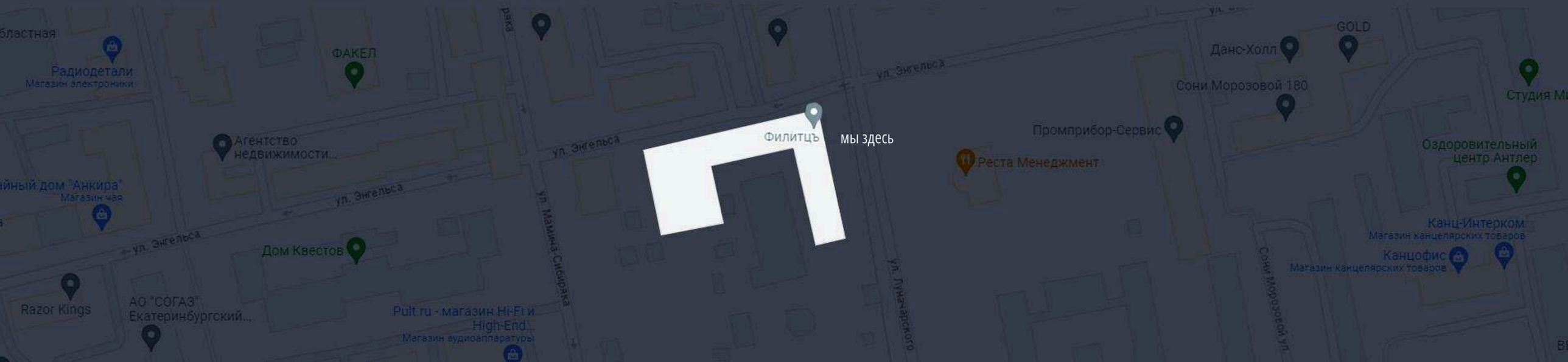






Наш офис находится в Екатеринбурге, но мы работаем с любыми регионами России:

Екатеринбург, Москва, Санкт-Петербург, Петрозаводск, Абакан, Сочи, Самара, Нижний Новгород, Кострома, Владимир, Ростов, Пермь, Казахстан, Краснодар, Новосибирск, Томск, Иркутск, Тюмень, Челябинск, Оренбург



Контакты:

г. Екатеринбург, ул. Энгельса 36, офис 640,
6-й этаж, Деловой Дом "Филитц", 2-я очередь
(со стороны ул. Энгельса)

+7 (343) 221-00-40

info@novelsite.ru

НОВЫЙ САЙТ
АГЕНТСТВО ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГА